



SunGlad



Communiqué de presse
Paris, le 01 mars 2010

SunGlad poursuit son développement commercial et déploie de nouveaux canaux de vente en France

SunGlad, distributeur de produits & solutions solaires, collabore étroitement avec les installateurs de solutions photovoltaïques français et incite quiconque le souhaite à travailler dans le domaine de l'énergie solaire grâce à son **nouveau programme de recrutement et formation**.

Dans une **logique de développement maîtrisé**, SunGlad met en place deux **nouveaux canaux de ventes novateurs axés sur les installateurs et les particuliers**.

▪ **Les installateurs de solutions photovoltaïques « Premium »**

SunGlad a créé un programme destiné aux installateurs de solutions solaires souhaitant s'intégrer dans une communauté dynamique, au sein de laquelle ils pourront pleinement développer leur activité. En intégrant ce programme, les installateurs bénéficient :

- **d'un accès privilégié aux interlocuteurs de SunGlad** : accès à un correspondant régional du programme qui, en fonction des besoins, guide et conseille au quotidien,
- **d'un support commercial et technique de haut niveau** : formations et compétences d'un support technique de niveau 2 à disposition,
- **d'un apport d'affaires** : l'installateur reçoit en fonction de sa région des projets qualifiés qui viendront accroître son activité,
- **d'un plan de bonus attractif** : plan de remises arrières adapté en fonction des engagements de business avec SunGlad,
- **d'outils d'aide à la vente** : plaquettes, dossier client, présence sur le site internet de SunGlad, participation aux salons locaux avec SunGlad...

Les conditions pour intégrer le programme SunGlad sont les suivantes :

- être certifié QualiPV et/ou Quali Elec,
- réaliser mensuellement au moins dix installations photovoltaïques,
- pouvoir réaliser une installation sous 15 jours,
- suivre les formations de SunGlad.

▪ **Les particuliers souhaitant devenir « conseiller en énergie solaire » :**

Cette offre novatrice s'adresse aux salariés, travailleurs indépendants, auto-entrepreneurs et demandeurs d'emploi souhaitant augmenter leurs revenus. SunGlad leur offre la possibilité de pouvoir utiliser leurs compétences commerciales dans un marché en pleine croissance. **Chacun peut aujourd'hui devenir conseiller SunGlad et, à la manière d'une vente directe à domicile, développer un nouveau business avec le soutien de SunGlad et son expertise dans le domaine du solaire.**



Des méthodes qui ont fait leurs preuves

SunGlad fournit à ses nouveaux conseillers un système « clés en mains » permettant de développer une activité à temps choisi, ou complet, depuis son domicile. **L'offre SunGlad s'adresse aux particuliers pour les particuliers** et devient une réelle opportunité pour les personnes en recherche active d'emploi souhaitant **faciliter leur retour vers une activité professionnelle** (via le statut d'auto-entrepreneur par exemple).

Une rémunération motivante et une formation assurée par SunGlad

Les commissions versées par SunGlad à ses conseillers peuvent aller **de 1 900 à 2 500 Euros par kit « résidentiel » vendu**. La formation des nouveaux conseillers est assurée par SunGlad qui organise **les 10 et 11 Mars 2010 sa première « Université de Formation » dans ses locaux : 8 Parc des Fontenelles 78870 Bailly**.

L'Université SunGlad exposera :

- le discours et la philosophie SunGlad,
- les objectifs et les bonnes pratiques pour une activité durable, stable et rémunératrice,
- le monde du photovoltaïque et les produits SunGlad,
- l'approche, le suivi de la clientèle et des ventes.

Destinée à toutes les personnes souhaitant devenir conseiller, cette première université fera partie d'une longue série organisée tout au long de l'année 2010. **SunGlad communiquera régulièrement les dates des prochaines « Université de Formation »**.

Pierre AGUERREBERRY, Président de SunGlad a déclaré : *« Nous sommes impliqués, en tant qu'entreprise responsable, dans un marché en forte croissance et créateur d'emplois. Cette implication permet à SunGlad d'affirmer son caractère citoyen et de rechercher de nouvelles vocations en créant des postes liés au monde du photovoltaïque. Les conseillers que nous recherchons auront l'occasion de retrouver un travail stable et rémunérateur ou d'engendrer de nouveaux revenus pour arrondir leur fin de mois. C'est aujourd'hui une fierté pour SunGlad de pouvoir jouer un rôle sur le marché de l'emploi en France. »*

Gilles DUBOIS, Directeur Commercial de Soleil-Systèmes (groupe SunGlad) a ajouté : *« SunGlad grandit et se doit de développer son réseau d'installateurs de manière contrôlée afin de répondre efficacement et rapidement aux attentes du marché. La mise en place des installateurs Premium garantit au marché un réseau fiable et compétent, régulièrement vérifié par SunGlad. La qualité de nos prestations ainsi que la labellisation de nos distributeurs démontrent aujourd'hui que SunGlad a atteint une réelle maturité et que nous sommes capables de poser la première pierre d'une structuration du marché solaire français encore jeune. »*



A propos de SunGlad :

Créé en 2008, **SunGlad** distribue des **produits et solutions solaires variés et complémentaires** intégrant aussi bien des technologies mono et polycristallines, des technologies thin film, des systèmes de montages, des optimiseurs de puissance ou des onduleurs.

Outre une gamme de produits photovoltaïques provenant de constructeurs internationaux avec lesquels la société a une forte proximité, **la force de SunGlad** réside également dans **l'expertise de ses équipes** et leur **capacité à gérer des projets dans leur globalité**. Son **offre complète couvre ainsi toutes les phases du cycle de vie des infrastructures** :

- le conseil, l'audit, l'étude et l'architecture,
- l'intégration et les déploiements,
- le financement et les assurances,
- l'exploitation, l'assistance technique, l'ingénierie de production, l'administration, la supervision et les garanties...

SunGlad - Société par Actions Simplifiée au capital de 486.150 € - Siège Social : 54-56 Avenue Hoche 75008 Paris - Service commercial : 8 Parc des Fontenelles 78870 Bailly. www.sunglad.com

Contacts presse : Amezis

Nicolas Jehly – Tél : 01 72 74 82 24 / mail : njehly@amezis.com

Priscille Holler – Tél : 01 76 62 22 26 / mail : pholler@amezis.com