



Communiqué de presse

Changement de climat dans le solaire ?

Solairedirect annonce une levée de fonds record de 156 millions d'euros validant le nouveau modèle d'électricité solaire compétitive

Paris, le 19 juin 2013

Solairedirect vient de conclure un ensemble de financements portant principalement sur 12 parcs solaires photovoltaïques (9 en France, 1 en Inde et 2 en Afrique du Sud) pour un total de 156 millions d'euros (60 millions d'euros de capital et 96 millions d'euros de dette bancaire), une des plus importante levée de fonds dans le monde pour des projets d'électricité solaire.

- **Une étape historique pour le solaire et le monde de l'énergie dans son ensemble**

Les financements conclus concernent 12 nouveaux parcs solaires juste achevés ou en cours de construction (99 MW pour un total de 142 millions d'euros) et le refinancement de parcs solaires en exploitation (à hauteur de 14 millions d'euros). Les nouveaux parcs résultent d'appels d'offres gagnés par Solairedirect et/ou de contrats d'achat **à des niveaux très compétitifs, proches de 100 euros/MWh**, un record pour des installations solaires non subventionnées par ailleurs.

Cet ensemble d'opérations établit de manière indiscutable à la fois la **réalité de la compétitivité de l'électricité solaire face à la plupart des autres sources d'énergie et le leadership global de Solairedirect**, avec son modèle innovant d'ingénieur/énergéticien, dans cette révolution majeure dans le monde de l'énergie : l'avènement à grande échelle d'une énergie propre, décentralisée, bon marché, rapide à mettre en œuvre, disponible partout en quantité quasi-illimitée – et dont la variabilité peut être gérée dans des architectures de smart grids.

C'est une nouvelle prometteuse tant pour les pays développés engagés dans des processus de transition énergétique que pour les pays émergents aux besoins énergétiques en forte croissance. C'est aussi une **très bonne nouvelle pour la filière solaire française et européenne**, promise à un grand avenir au-delà des graves difficultés qu'elle traverse actuellement.

- **La mobilisation d'investisseurs et établissements financiers de premier rang au niveau mondial**

Les financements conclus ont mobilisé des **investisseurs et établissements financiers qui comptent parmi les plus puissants et les plus prestigieux** à l'échelle globale et dans chacun des pays concernés :



- Investissement en capital (projets français) : **BlackRock** (premier gérant de fonds à l'échelle mondiale avec 3 940 milliards de dollars sous gestion au 31 mars 2013), **DIF** (premier fonds d'infrastructure néerlandais) et **KGAL** (un des plus importants gérants de fonds allemands pour des actifs d'énergies renouvelables) ;
- Dette bancaire (projets français) : **HSB Nordbank** (une des principales banques allemandes) ;
- Dette bancaire (projet indien) : **State Bank of India** (première banque indienne) ;
- Investissement en capital (projets sud-africains) : **Old Mutual** (première compagnie d'assurances d'Afrique australe avec 44 milliards d'euros d'actifs), **J&J** (groupe industriel et financier sud-africain fondé par M. Jayendra Naidoo, co-fondateur du syndicat COSATU) ;
- Dette bancaire (projets sud-africains) : **Rand Merchant Bank** (une des principales banques sud-africaines).

La qualité de ces investisseurs témoigne de la capacité de Solairedirect à fédérer des investisseurs de **haut niveau**, sur des projets de grande ampleur.

La capacité à produire et commercialiser de l'électricité compétitive, indépendamment des vicissitudes des tarifs d'achat et autres systèmes d'incitation, a été un élément clé pour convaincre investisseurs et banques du faible niveau de risque de ces projets – et obtenir des **termes de financement particulièrement compétitifs**, ce qui est en retour une des conditions mêmes de la compétitivité du photovoltaïque, lequel se caractérise par une forte intensité capitalistique.

On assiste ainsi à la naissance d'une **nouvelle classe d'actifs** à fort potentiel à l'échelle mondiale, particulièrement adaptée aux besoins d'investisseurs de long terme tels que caisses de retraite et compagnies d'assurances, qui sont attirés par les projets d'infrastructures et en même temps recherchent des profils de risque limités.

• La validation d'une stratégie et d'un modèle industriel et territorial

Cette levée de fonds sans précédent dans sa nature consacre la stratégie de Solairedirect de pionnier global du solaire compétitif dans les 3 composantes suivantes :

- **L'industrialisation du développement, de la construction et du financement** de parcs solaires de taille « municipale » (5 à 20 MW) pour en minimiser les coûts et les risques tout en optimisant la performance ;
- **L'enracinement territorial par des partenariats locaux** et le recours à des talents managériaux et à des financements locaux ;
- **Le contenu industriel local** : grâce à des partenariats industriels (notamment avec le groupe Schneider Electric, actionnaire de Solairedirect) et/ou des usines exploitées en propre (en Afrique du Sud), Solairedirect se différencie en approvisionnant tout ou partie de ses besoins en cellules, modules et onduleurs auprès d'outils industriels localisés dans chacun des pays concernés.



Solairedirect, pionnier de l'électricité solaire compétitive à l'échelle globale

Solairedirect a été fondée en 2006 avec l'objectif de rendre l'électricité solaire accessible à tous et pleinement compétitive avec les autres formes d'énergie.

La société a développé un modèle original d'ingénieur/producteur d'énergie qui lui permet d'industrialiser les processus et de produire une électricité solaire compétitive et compatible avec le réseau électrique : développement de projet et ingénierie territoriale, production de modules et intégration de systèmes, conception et maîtrise d'œuvre (EPC) de systèmes au sol et en toitures, ingénierie financière et juridique, ventes d'électricité et services de réseaux intelligents.

La société dispose d'implantations en France, Afrique du Sud, Inde, Chili, Thaïlande, Chine et Etats-Unis. Elle compte 250 collaborateurs et un parc installé (en exploitation ou en cours de construction) de 250 MW.

Contact presse

The Desk – Angélique de Saint Seine – 01 49 24 58 41 / 06 08 32 74 15 –
a.desaintseine@thedesk.fr